

PAREDES, ahora también en la tienda online de tus clientes

¿Tu cliente tienda tiene una tienda online?
¡Tiene PAREDES!

Le ofrecemos la posibilidad de integrar todo nuestro catálogo online en su tienda online, de manera automática y totalmente gratuita, para que pueda ofrecer a sus clientes un mejor y más amplio servicio.



Pasos de la integración de la tienda online

- Vosotros, como representantes de la marca, ofrecéis este nuevo canal a las tiendas físicas, pero con la condición de que deben tener su propia tienda online, no sólo física.
- Si el cliente tienda está interesado se pondrá en contacto con Nacho López (nacholopez@paredes.es 681 225 509)
- Acto seguido Paredes le enviará un formulario para darlo de alta en nuestro sistema.
- Una vez dado de alta en el sistema le solicitamos la forma en la que quieren recibir la información de los productos de todo nuestro catálogo, así como las actualizaciones de stock que se realizan varias veces al día (envío archivo excel, archivo csv, indicándonos los campos que necesitan, podemos crear una tarea programada para enviarles estos archivos directamente a su FTP si lo tienen, etc...)
- Cuando nos confirman que ya tienen dados de alta los productos y están recibiendo correctamente el stock, verificamos que ésto es así, que han incorporado nuestros productos a su web.
- A continuación procederemos a darles de alta en el B2B Paredes Units y generarles un usuario y contraseña para que tengan acceso.
- Una vez que tienen publicados los artículos de Paredes en su web, cuando el cliente final realiza un pedido a través de su tienda online, la tienda lo recibe como tenga configurado, y a través del B2B Paredes Units nos hace el pedido a nosotros.
- Una vez que nosotros recibimos el pedido, entra en nuestro sistema y lo tramitamos.
- En un plazo de 24-48 horas sale de nuestro almacén y se entrega en el almacén de la tienda, desde el que ellos lo distribuirán a su cliente.